

ORTHODONTICS & SMILES



COMINCIAMO A FARE ORTODONZIA

Teoria, clinica e comunicazione indispensabili
per chi vuole iniziare a fare ortodonzia

Dr. GIANNI VILLA

Nato a Bergamo nel 1954.
Laurea in Farmacia presso
l'Università di Milano.
Laurea con lode in Odontoiatria
presso l'Università di Milano.
Specialità in Ortodonzia (Certificate
in Orthodontics) a Philadelphia
presso la University of Pennsylvania,
chairman Prof. R. L. Vanarsdall.
Specialità in Ortodonzia presso
l'Università di Cagliari.
Diploma in Ortodonzia ed Occlusione
del corso triennale tenuto da Ron H.
Roth e Bob Williams presso la FACE
(Foundation for Advanced Continuing
Education) a S. Francisco.
Membro di SIDO, American
Association of Orthodontics e della
Accademia Italiana di Ortodonzia.
E' stato Professore a Contratto presso
la Scuola di Specialità in Ortodonzia
dell'Università di Cagliari.
E' Professore a Contratto presso la
Scuola di Specialità in Ortodonzia
dell'Università di Ferrara.

“
Avendo tenuto una quantità notevole di
corsi dal 1990, lezioni universitarie dal
1991 e seguito un'innumerabile quan-
tità di corsi e congressi dal 1983, mi
sono reso conto che quando un collega
inizia a fare ortodonzia, trova difficoltà
a leggere il “Grande Quadro Clinico”.
Questo perché le informazioni necessa-
rie per raggiungere quest'obiettivo, sia
nel campo Clinico che in quello della
Comunicazione, sono quasi sempre
sottovalutate e/o considerate scontate.
OBIETTIVO DEL CORSO: fornire quelle
informazioni base che sono assoluta-
mente necessarie alla comprensione
dell'ortodonzia clinica ed offrire i
fondamenti di un metodo semplice per
comunicare efficacemente col paziente.
A CHI E' INDIRIZZATO: sia ai colleghi che
hanno deciso di iniziare a fare ortodon-
zia seguendo corsi privati di qualsiasi
tecnica (Alexander, Andrews, Bidimen-
sionale, Cetlin, Complete Clinical Ortho-
dontics, Damon, Ricketts, Roncone,
Roth, Segmentale, Tweed etc), sia a
coloro che stanno iniziando la Speciali-
tà di Ortodonzia.”

Dr. Gianni Villa



PROGRAMMA

COMUNICAZIONE

Le due mezze giornate della domenica sono indirizzate alla comunicazione tra ortodontista e paziente. L'obiettivo è fornire informazioni e soprattutto un METODO, per affrontare senza stress il paziente ortodontico.

ORTODONZIA

Le giornate del venerdì e sabato sono indirizzate alla comprensione dell'Ortodonzia Clinica

Introduzione

- Quando un caso è da Ortodonzia?
- Che cosa posso ottenere con i movimenti ortodontici?
- Come devo finire un caso nel 2013?
- Quali obiettivi sono irrinunciabili e quali negoziabili?
- Quali sono le nozioni indispensabili (e facili da capire) di biomeccanica?
- Qual è la logica del movimento ortodontico?
- A che cosa serve sapere dove si trova il centro di resistenza?
- Quali sono le informazioni utili da sapere sulla meccanica delle forze ortodontiche?

Diagnosi

- Quali sono le domande veramente importanti in un'anamnesi ortodontica?
- Quali dati sono fondamentali per la diagnosi ortodontica?
- Quali esami aggiuntivi sono necessari?
- Quando è necessario montare il caso in articolatore?
- Quando serve la cefalometria?
- Quali sono i principi comuni di tutte le cefalometrie?
- Non c'è un modo facile di leggere un tracciato cefalometrico?
- Informazioni contrastanti: a chi credere?
- Pianificazione del trattamento
- Avendo a disposizione fotografie intra ed extraorali, modelli studio montati o no in articolatore, panoramica, teleradiografia e tracciato cefalometrico, quali dati andiamo a ricercare su ognuno di essi?
- Come procedo per preparare un trattamento ortodontico?
- Quali fattori devo considerare nella scelta del piano di trattamento?
- Come presento il caso ortodontico?
- Quali sono i casi "facili" per iniziare a fare ortodonzia?

Fasi del trattamento

- Quale la logica del trattamento in due fasi (FASE I = intercettiva/ortopedica/ funzionale FASE II = dentale conclusiva)?
- Quando è meglio fare il trattamento in due fasi?



**Date
2014**

Venerdì - Sabato - Domenica
14-15-16 MARZO
11-12-13 APRILE

Orari

Venerdì - Sabato - Domenica
9.00 - 13.00 I Parte
con Coffee Break

13.00 - 14.00 Lunch

Venerdì - Sabato
14.00 - 18.00 II Parte
con Coffee Break

Verona

Grand Hotel Verona
Corso Porta Nuova, 105
37122 Verona
T. 045 59 56 00
www.grandhotel.vr.it

**Quote di
iscrizione**

CREDITI ECM
N. 37

Standard

€ 750 +Iva 22%

€ 675 +Iva 22% Iscrizione entro 20/12/13

Studenti

€ 525 +Iva 22%



- Quando è il momento ideale per iniziare la Fase I?
- Quali sono gli obiettivi della Fase I?
- Quando è il momento ideale per iniziare la Fase II?
- Quali sono gli obiettivi della Fase II?
- In quali fasi si divide un trattamento con apparecchiatura fissa?
- Quali sono gli obiettivi in ogni fase del trattamento con apparecchiatura fissa?
- Decisioni strategiche
- Cosa cambia il fatto che un paziente sia in crescita?
- Le apparecchiature funzionali hanno senso nel 2012?
- Intervengo ora?
- Una fase o due fasi?
- Estraggo o non estraggo?
- Espando o non espando?
- Quando si può distalizzare?
- È un caso chirurgico?
- Cosa puoi fare e cosa non puoi fare con l'ortodonzia fissa?
- Che importanza ha capire "il verticale" del paziente?
- In quali modi devi affrontare diversi tipi di open-bite?
- Tutti i morsi profondi vanno trattati nello stesso modo?
- Gummy Smile: ortodonzia o chirurgia?
- Come scegliere il modo giusto per correggere overjet?
- Dove puoi trovare lo spazio per allineare i denti?
- Qual è il confine tra stripping (IPR) logico e stripping demenziale?
- Fino a che età puoi usare l'espansore rapido?
- Apparecchiatura fissa
- Ti è chiaro quando scegliere un filo piuttosto che un altro?
- Quando è il momento di cambiare un arco ortodontico?
- C'è differenza tra i brackets di metallo e brackets di ceramica?
- È più vantaggioso utilizzare bracket autoleganti interattivi o passivi?
- Tip, torque, in-out, prescrizione di Roth, del CCO?
- Hanno senso le prescrizioni in un bracket autolegante passivo?
- Tie-back, lace-back, cinch-back: qual è la differenza?
- Che differenza c'è tra chiudere degli spazi con anse e con meccanica di scivolamento?
- È meglio iniziare il trattamento con fili rotondi o rettangolari?
- Molle aperte, molle chiuse, legature metalliche, a otto, catenelle distanziate e no: quando vanno usate?
- Elastici intramascellari ed intermascellari: con che attenzione usarli?
- Fine del trattamento e contenzione
- Il caso è finito?
- Come programmo la contenzione?
- Contenzione fissa o rimovibile?
- Come si usa il posizionatore?

ISCRIZIONE AL CORSO VILLA

Via Fax al numero 010 5370882

Inviare la seguente scheda di iscrizione e la copia del bonifico bancario intestato a E20 s.r.l. - BANCA CARIGE – GENOVA AGENZIA 419 IBAN IT26B0617501457000000217980 - Causale "Corso Villa"

Cognome (obbligatorio)	Nome (obbligatorio)
Data di nascita (gg/mm/aa)	Comune e Provincia di nascita
Comune e provincia di residenza	Cap
Indirizzo di residenza	Codice fiscale (obbligatorio)
Partita Iva	Ragione sociale
Indirizzo studio	Comune e provincia dello studio
Cap	Telefono studio
Cellulare	E-mail
LOGIN (e-mail)	PASSWORD (max 8 caratteri)

Login e Password saranno le vostre credenziali di accesso al nostro database

Autorizzo l'uso dei miei dati personali per la spedizione di pubblicazioni tecniche e l'invio di mailing ai sensi della legge 196/03 sul trattamento di dati personali.

Data _____ Firma _____

Via E-mail a: info@e20srl.com

Scannerizzare la scheda di iscrizione e la copia del bonifico bancario intestato a E20 s.r.l. - BANCA CARIGE – GENOVA AGENZIA 419 IBAN IT26B0617501457000000217980 - Causale "Corso Villa"

Via Web sul sito www.e20srl.com

Iscrizione on-line e pagamento con qualsiasi circuito, postepay e paypal.

PROVIDER



E20 s.r.l.

Provider ECM N. 410

Via A. Cecchi, 4 sc. B int. 7 16129 Genova

Tel. 010 5960362 - Fax 010 5370882

C.F. e P.I. 01236330997

info@e20srl.com - www.e20srl.com

SPONSOR

ORTEAM
orthodontic technologies